

金融仲介機能のベンチマーク

当組合では、「取引して良かったと喜んでいただけるコミュニティバンク」を目指し、お取引先に対するコンサルティング機能を一層発揮し、地域密着型金融の推進に取り組んでいます。

地域内の人口減少や経済縮小が懸念されるなか、「金融仲介機能のベンチマーク」を積極的に活用し、金融仲介の質を高め、さらなる地域の成長・発展に貢献できるよう努めてまいります。

また、活用したベンチマーク指標や計数は定期的にお客さまに開示し、十分な情報提供に努めてまいります。

※各項目の定義については、当組合の基準により作成しています。

※採用するベンチマークの項目や計数については、取組み施策の優先度合いや定義の見直し等により今後変動する場合があります。

※金融仲介機能のベンチマークとは、金融機関における金融仲介機能の発揮状況を客観的に評価できる多様な指標として、平成28年9月に金融庁から公表されたものです。

共通ベンチマーク

◆取引先企業の経営改善や成長力の強化

- 金融機関がメインバンク（融資残高1位）として取引を行っている企業のうち、経営指標（売上・営業利益率・労働生産性等）の改善や就業者数の増加が見られた先数（先数はグループベース。以下断りがなければ同じ）、及び、同先に対する融資額の推移

(単位:社、億円)				(単位:億円)			
	令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
メイン先数	1,959	1,958	1,936	経営指標等が改善した先に係る3年間の事業年度末の融資残高の推移	918	1,055	1,053
メイン先の融資残高	1,334	1,333	1,332				
経営指標等が改善した先数	1,316	1,421	1,434				

◆取引先企業の抜本的事業再生等による生産性の向上

- 金融機関が貸付条件の変更を行っている中小企業の経営改善計画の進捗状況 (単位:社)
- 金融機関が関与した創業、第二創業の件数 (単位:件)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末			令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
中小企業の条件変更先に係る経営改善計画の進捗状況	条変総数	580	545	595	金融機関が関与した創業件数		15	19	42
	好調先	93	82	88	金融機関が関与した第二創業件数		2	5	6
	順調先	121	121	150					
	不調先	366	342	357					

- ライフステージ別の与信先数（先数単体ベース）、及び、融資額 (単位:社)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末			令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
ライフステージ別の 与信先数	全与信先	5,065	5,152	5,155	ライフステージ別の 与信先に係る 事業年度末の 融資残高	全与信先	2,296	2,351	2,401
	創業期	236	255	261		創業期	81	68	60
	成長期	346	361	440		成長期	198	222	261
	安定期	3,603	3,574	3,573		安定期	1,591	1,618	1,647
	低迷期	323	420	306		低迷期	122	141	120
	再生期	557	542	575		再生期	302	299	310

◆担保・保証依存の融資姿勢からの転換

- 金融機関が事業性評価に基づく融資を行っている与信先数及び融資額、及び、全与信先数及び融資額に占める割合（先数単体ベース） (単位:社、億円)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末			令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
事業性評価に基づく融資を行っている与信先数及び融資残高	先数	1,347	1,323	1,283	左記計数の全与信先数及び当該与信先の融資残高に占める割合	先数	26.6	25.7	24.8
	融資残高	1,283	1,270	1,251		融資残高	55.9	54.0	52.1

独自のベンチマーク

◆イントラネット活用によるビジネスマッチング

- イントラネットに取引先の各種ニーズ情報を掲載し、ビジネスマッチングに結びつけた件数

(単位:件)			
	令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
取引先ニーズ掲載件数	459	276	301
ビジネスマッチング成約件数	157	149	229

選択ベンチマーク

◆地域へのコミットメント・地域企業とのリレーション

- メイン取引(融資残高1位)先数の推移、及び、全取引先数に占める割合(先数単体ベース)

(単位:社、%)

	令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
メイン取引(融資残高1位)先数の推移	1,959	1,958	1,936
全取引先数に占める割合	38.3	37.8	37.4

◆事業性評価に基づく融資等、担保・保証に過度に依存しない融資

- 地元の中小企業と信先のうち、無担保と信先数、及び、無担保融資額の割合(先数単体ベース)
- 経営者保証に関するガイドラインの活用先数、及び、全与信先数に占める割合

(単位:社、億円、%)

(単位:社、%)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末			令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
地元の中小企業融資における無担保融資先数(先数単体ベース)、及び無担保融資額の割合	地元中小与信先数①	4,819	4,897	4,905	経営者保証に関するガイドラインの活用先数、及び、全与信先数に占める割合	全与信先数①	5,065	5,152	5,155
	地元中小向け融資残高②	2,043	2,067	2,084		ガイドライン活用先数②	1,635	1,669	1,764
	無担保融資先数③	512	540	579		②/①	32.3	32.4	34.2
	無担保融資残高④	499	541	586					
	③/①	10.6	11.0	11.8					
	④/②	24.4	26.2	28.1					

◆本業(企業価値の向上)支援・企業のライフステージに応じたソリューションの提供

- 本業(企業価値の向上)支援先数、及び、全取引先数に占める割合

(単位:社、%)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
本業支援先数及び全取引先数に占める割合	全取引先数①	5,102	5,174	5,176
	本業支援先数②	333	219	191
	②/①	6.5	4.2	3.7

- ソリューション提案先数及び融資額、及び、全取引先数及び融資額に占める割合

(単位:社、%)

(単位:億円、%)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末			令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
ソリューション提案先数、及び、同先の全取引先数に占める割合	全取引先①	5,102	5,174	5,176	ソリューション提案先の融資残高、及び、同先融資残高の全取引先の融資残高に占める割合	全取引先①	2,296	2,351	2,401
	ソリューション提案先数②	502	248	228		ソリューション提案先の融資残高②	341	182	177
	②/①	9.8	4.8	4.4		②/①	14.8	7.7	7.4

- 創業支援先数(支援内容別)

(単位:社)

- 事業承継支援先数

(単位:社)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末			令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
創業支援先数(支援内容別)	支援①	9	11	25	事業承継支援先数		45	9	14
	①創業計画の策定支援								
	支援②(プロパー)	3	1	2					
	②創業期の取引先への融資(プロパーと信用保証付きの区別)								
	支援②(信用保証付)	12	18	40					
③政府系金融機関や創業支援機関の紹介	支援③	0	0	0					
④ベンチャー企業への助成金・融資・投資	支援④	0	0	0					

◆人材育成

- 取引先の本業支援に関連する研修等の実施回数、研修等への参加者数、資格取得者数

(単位:回、人)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
取引先の本業支援に関連する研修等の実施回数、同研修等への参加者数、及び同趣旨の取組みに資する資格取得者数	研修実施回数	6	4	13
	参加者数	310	173	158
	資格取得者数	207	215	207

◆外部専門家の活用

- 外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数

(単位:社)

	令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
外部専門家を活用して本業支援を行った取引先数	167	123	93

◆他の金融機関及び中小企業支援施策との連携

- REVIC、中小企業活性化協議会の利用先数

(単位:社)

		令和4年3月末	令和5年3月末	令和6年3月末
REVIC、中小企業活性化協議会の利用先数	REVIC	0	0	0
	中小企業活性化協議会	11	8	4